



OUTBOUND-SERVICE

DIE KRAFT DAHINTER

Nicht nur eine hohe Erreichbarkeit trägt zu einem konstant guten Kundenerlebnis bei – auch die regelmäßige persönliche Kontaktaufnahme gehört dazu. Ihnen fehlt im Alltag die Zeit? Tun Sie trotzdem etwas für eine nachhaltige Kundenbindung, indem Sie unsere charmanten und routinierten Servicekräfte damit beauftragen – der Effizienzmotor für Ihren Vertrieb.

GEMEINSAM BEWIRKEN WIR VIEL.

Zum Beispiel, indem wir mit Kampagnen zu Baufinanzierung, Vorsorge oder Krediten den Vertrieb ankurbeln. Oder durch Umfragen die Wünsche Ihrer Kunden besser kennen lernen. Wir unterstützen Sie außerdem vor einem Abschluss durch Terminvereinbarungen und erhöhen so die Chance auf zusätzliche Umsätze. Nachdem Sie professionell beraten und verkauft haben, führen wir im Nachgang After-Sales Befragungen in Ihrem Auftrag durch. So haben Sie immer ein Ohr am Markt. Gleichzeitig können Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren. Und Ihre Kunden fühlen sich hervorragend betreut.

WIR

- übernehmen Terminvereinbarung und Kundenbefragungen
- stellen ein Kampagnenteam für Sie bereit
- dokumentieren alles direkt in agree21

SIE

- sorgen für nachhaltige und konsequente Vertriebsmaßnahmen
- entlasten Ihre Berater
- haben immer gut gefüllte Terminkalender
- maximieren die Chance auf mehr Umsatz